

Ideasta liiketoimintaan

Tekesin rahoituspalvelut yrityksille



Tekesin rahoitus yrityksille

Tekes tarjoaa rahoitusta ja siihen liittyvää asiantuntemusta

- tutkimus- ja kehitys- (t&k) projekteihin kaiken kokoisille yrityksille
 - avustusta ja lainaa
 - TYKE rahoitus
- innovaatiopalveluiden hankintaan pk-yrityksille
 - avustusta rajattuihin ostopalveluihin
- liiketoiminnan käynnistämiseen nuorille innovatiivisille pk-yrityksille
 - avustusta (ja lainaa) yrityksen kokonaisrahoitukseksi



Rahoitusperiaatteet yritysten projekteissa

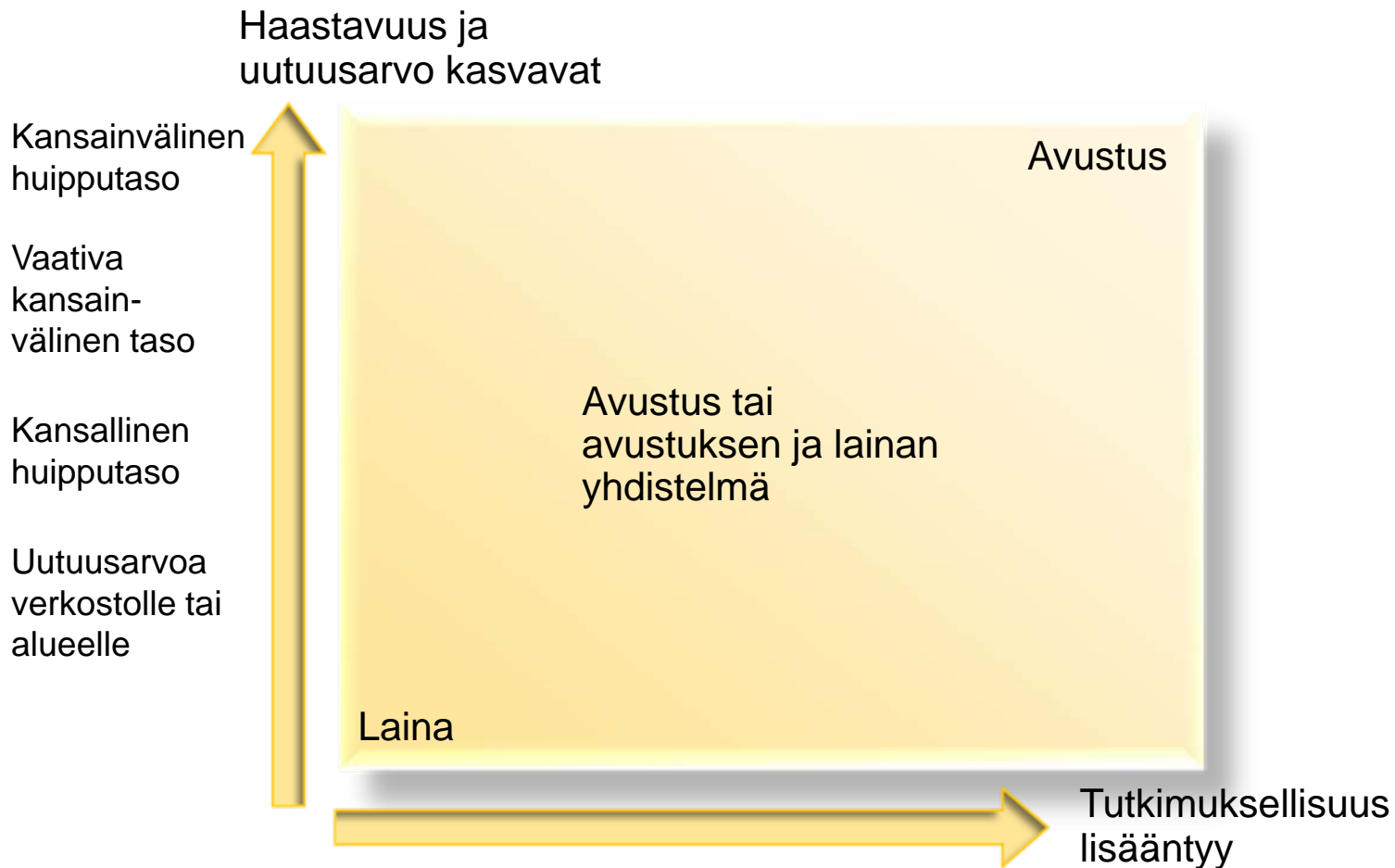
Rahoitus voi kohdistua tuotteiden, prosessien ja palvelu- tai liiketoimintakonseptien kehittämiseen. Tekesin asiantuntijat arvioivat projektia, tavoiteltavaa liiketoimintaa ja yritystä kokonaisuutena.

Tärkeitä arviointikohteita ovat

- tavoiteltava *liiketoiminta*
- kehitettävä *innovaatio* tai *osaaminen*
- käytettävät *resurssit*
- kehitettävä ja hyödynnettävä *yhteistyö*
- edistettävät yhteiskunnan ja ympäristön *hyvinvointitekijät*
- Tekesin rahoituksen ja asiantuntijatyön *vaikutus*

Arvioinnissa otetaan huomioon muut rahoitushakemukset ja projektin välilliset vaikutukset muissa yrityksissä.

Haastavuus, uutuusarvo ja tutkimuksellisuus vaikuttavat t&k-projektien rahoitukseen



Innovaatioita työelämään

- Tekes kannustaa uudella TYKE-rahoituksella suomalaisia työpaikkoja kehittämään innovatiivisia toimintatapoja, tuottavuutta ja työelämän laatua.
- Rahoitus on tarkoitettu kaikenkokoisille työpaikoille ja eri toimialoille.



Esimerkkejä kehittämiskohteista

Prosessien kuvaus ja töiden uudelleen-organisointi

Tuotannonohjaus; pullonkaulat, kuormitus, materiaalivirtaus, layout

Vastuualueiden selkiytys, toimenkuvat

Työohjeiden laadinta

Varamiesjärjestelmä

Jatkuvan parantamisen malli käytännöksi

Yritysverkoston yhteiset pelisäännöt ja toimintatavat

Työturvallisuus- ja työsuojelu, esim. menettelytavat poikkeamien hallitsemiseksi

Perehdytysjärjestelmä

Johtaminen ja esimiestyön uudet käytännöt

Tiedonkulku

Mitä TYKE-projekteilta edellytetään?

- TUOTTAVUUS + TYÖELÄMÄN LAATU
 - Edistää tuottavuuden ja työelämän laadun samanaikaista paranemista työpaikalla.
- INNOVATIIVISUUS
 - Projekti on luonteeltaan innovatiivinen.
- YHTEISTOIMINTA
 - Projekti toteutetaan osallistuvien työpaikkojen johdon ja henkilöstön yhteistoimintana.

Työorganisaation kehittämiseen painottuvat projektit

- Työorganisaatioiden kehittämiseen painottuvissa projekteissa rahoituksen enimmäismäärä on 100 000 euroa yritystä kohti.

Työorganisaation kehittäminen osana laajempaa projektia

- Rahoitus myönnetään Tekesin t&k rahoituksena kun työorganisaation kehittämisen osuus on alle puolet projektista.
- Tällöin käytetään normaaleja t&k projektin ehtoja.

Avustus innovaatiopalveluiden hankintaan

- Avustuksen tarkoituksena on kannustaa pk-yrityksiä hankkimaan parasta mahdollista asiantuntemusta ja osaamista t&k- ja innovaatiotoiminnan tueksi
 - nopeuttamaan innovaation kaupallistamista
 - tukemaan kansainvälistymistä
 - vahvistamaan yrityksen kasvua ja kilpailukykyä
 - nostamaan yrityksen osaamisen tasoa
 - tarkastelemaan toimintaansa entistä laaja-alaisemmin
- Rahoitusta myönnetään pk-yrityksille, jotka pyrkivät innovaatiotoiminnan kautta uudistumaan ja joiden liikeidealla on kilpailuetua ja uutuusarvoa.
- Rahoitusta ei ole tarkoitettu muuhun kuin innovaatio-toimintaan kohdistuvien palveluiden hankkimiseen
 - yrityksen tulee olla potentiaalinen Tekesin t&k-asiakas

Avustus innovaatiopalveluiden hankintaan

Avustus kohdistuu pelkästään ostopalveluihin.

- Avustuksen määrä on enintään 75 % hyväksytyistä ostopalvelukustannuksista
- Enintään 50 % silloin kun ei noudateta julkisia hankintoja koskevaa lainsäädäntöä
- Kumulatiivinen tuki voi olla enintään 200 000 euroa tuensaajaa kohden kolmen vuoden aikana
- Tuki ei rasita yrityksen de minimis -kiintiötä

Mihin innovaatiopalveluostot voivat kohdistua?

Liiketoimintamalli
ja strategia

Tuotteet, palvelut
ja tuotanto

Asiakkaat ja
markkinat

Innovaatiopalveluiden hankintaa tarkastellaan aina osana kokonaisuutta:

- onko palvelu yrityksen menestymisen tai innovaation kaupallistamisen kannalta tarkoituksenmukainen
- Ostopalveluntarjoajalta edellytetään, että tarjoaja on yrityksestä riippumaton, ulkopuolinen taho (yksityinen konsultti, tai julkinen palveluntarjoaja esim. teknologiansiirto-ostoissa). Palveluntarjoajaksi ei hyväksytä intressiyritystä.
- Ennen kuin palveluntarjoajaksi valitaan julkinen tai muu voittoa tavoittelematon organisaatio, on yrityksen varmistettava, että Tekes on hyväksynyt organisaation hinnoitteluperiaatteet tukiohjelmaan sopiviksi.

Liiketoimintamalli ja strategia

Selkeä strategia ja kilpailukyinen liiketoimintamalli luovat edellytykset kasvulle.

Voi kohdistua seuraavien osa-alueiden neuvontapalveluihin ja konsultointiin:

- Kasvu- ja kansainvälistymisstrategia
- Liiketoiminnan kehittämissuunnitelma
- Kumppanuuksien ja verkostojen kartoittaminen uusilla markkinoilla
- Viestintä ja markkinointi
- Juridiikka ja rahoitus
- Tietotekniikan hyödyntäminen liiketoiminnassa
- Teollisoikeudet
- Muotoilu

Tuotteet, palvelut ja tuotanto

Lähtökohtana kilpailukyvyn vahvistamisen ja innovaation kaupallistamisen kannalta parhaan, olemassa olevan osaamisen ostaminen ja soveltaminen yrityksen tarpeisiin.

Tieteellisen tutkimuksen kautta syntyneen asiantuntemuksen ja valmiiden tutkimustulosten hankkiminen pk-yrityksiin innovaatiotoiminnan tueksi (teknologiansiirto).

Innovaation jalostamisen vaatiman uuden infrastruktuurin tai uusien menetelmien käyttö (erikoistila, laboratorio, kenttäkoe, proton valmistus) osana osaamisen siirtoa.

Kohteena ei kuitenkaan voi olla tilaustutkimuksen teettäminen tai uuden tiedon tuottaminen, vaan olemassa olevan tiedon ja osaamisen soveltaminen.

Asiakkaat ja markkinat 1

Asiakkaiden tuntemus avaa ovet kansainvälisille markkinoille. Tekes auttaa asiakkaiden ja markkinoiden kartoittamisessa erityisesti silloin, kun analyysit ovat osa laajempaa uuden liiketoiminnan kehittämistä.

Markkinatutkimusten teettäminen

- Innovaatiotoimintaa tai kansainvälistymistä tukevat markkinakartoitukset tai asiakastutkimukset, joiden on oltava vähintään kansallista tasoa, ei alueellisia selvityksiä
- asiakastarpeiden analysointi ja kohderyhmien jaottelu
- markkina- ja kilpailutilanteen arviointi, ennusteet ja seuranta
- uuden markkina-avauksen suunnittelu, kannattavuus-, kustannus- ja soveltuvuusarvioinnit
- jakelukanavien ja tilaus-toimitusketjun kartoittaminen

Asiakkaat ja markkinat 2

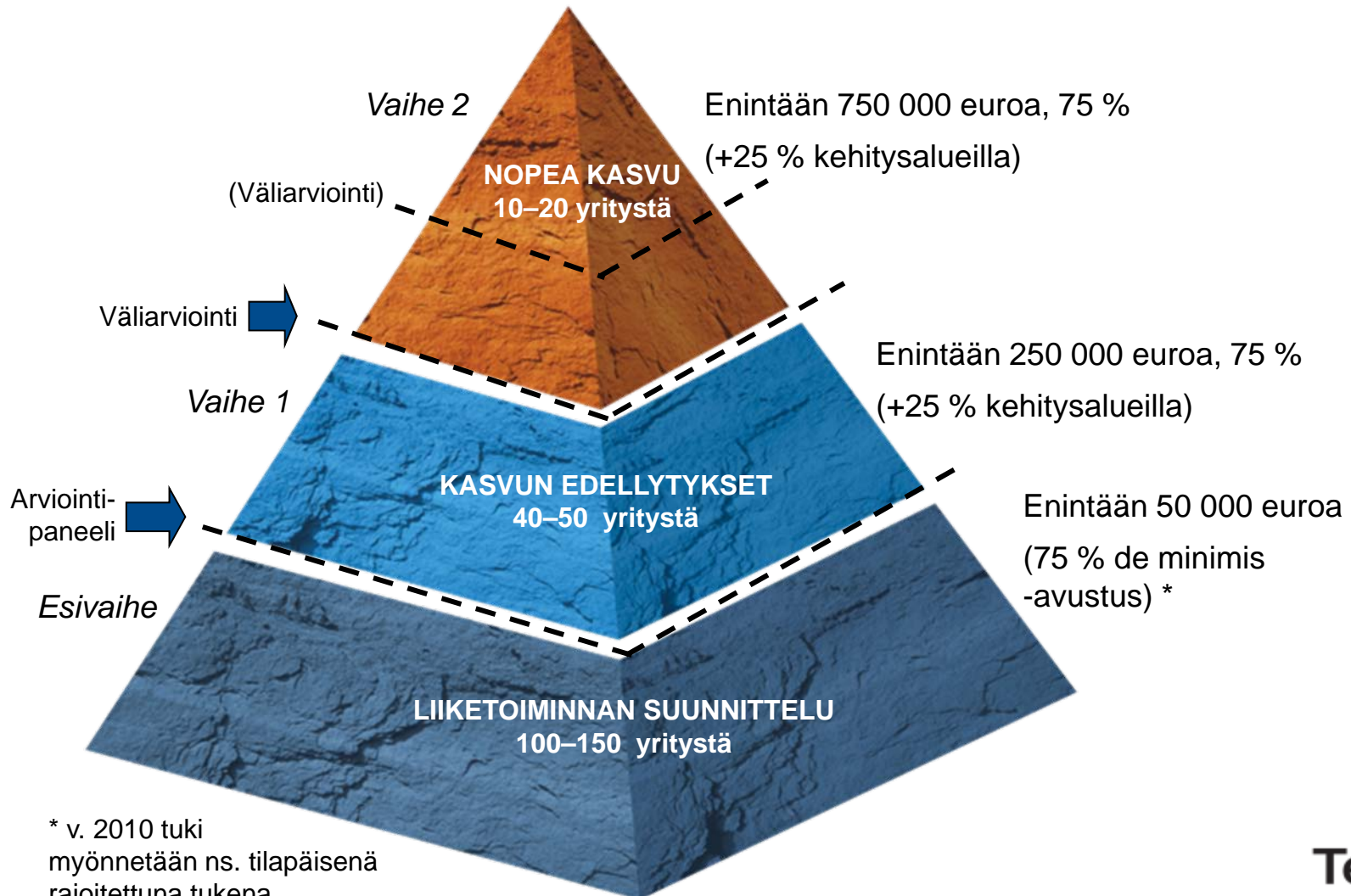
Lähtökohtana innovaation kaupallistamisen edellyttämä asiakasvaatimus tai keskeisille markkinoille pääsy.

Myönnetään vain osana yrityksen muuta merkittävää kehittämisprojektia.

Tietopankkien ja -palveluiden käyttö projektin aikana

- Tavoitteena tuottaa innovaatiotoiminnan kannalta keskeistä, uutta tietoa ja tukea muuta kehitystyötä tai olla osa laajempaa kokonaisuutta, jossa yritys ostaa toimintaansa kohdistuvaa, jalostettua tietoa
- Standardien käyttöä koskevat selvitykset
- Testaus- ja sertifiointipalvelut
- Innovaation markkinasovelluksiin liittyvät neuvontapalvelut ja konsultointi:
 - kohdemarkkina-alueen tuoteoikeus selvitykset, käyttäjä- ja käytettävyysselvitykset, graafiseen ilmeeseen tai tuotemuotoiluun liittyvä konsultointi

Nuoret innovatiiviset kasvuyritykset – rahoitusmalli



Nuoret innovatiiviset kasvuyritykset – hyväksyttävät kustannukset

Esivaiheessa

- Asiantuntijoiden palkkioista sekä erilaisten informaatiopalveluiden käytöstä aiheutuvat kustannukset
- Välittömät palkat, henkilösivukustannukset (30 %) ja matkat, joiden osuus yhteensä voi olla enintään 50 % kokonaiskustannuksista
- Tyypillisiä liiketoimintasuunnitelmaa varten hankittavia selvityksiä ovat mm. markkinatutkimukset, raportit, kilpailijaselvitykset, asiakaskyselyt, patentointiselvitykset
- Rahoitusta ei voida käyttää yrityksen t&k-kustannuksiin

Huom! Yli 30 000 euron ja sitä suurempien asiantuntijapalveluiden hankinta on kilpailutettava hankintalain mukaisesti.

Nuoret innovatiiviset kasvuyritykset – hyväksyttävät kustannukset

Vaiheissa 1 ja 2

- Kustannuksiksi hyväksytään pääsääntöisesti kaikki vaiheen aikana syntyneet kustannukset, kunhan ne ovat kohtuullisia, tarkoituksenmukaisia ja hyväksytyn projektisuunnitelman ja kustannusarvion mukaisia.
Muun muassa:
 - Välittömät palkat sekä niihin liittyvät henkilösivukustannukset
 - Matkat
 - Aineet ja tarvikkeet sekä laitteet
 - Ostetut palvelut
- Ei-hyväksyttäviä kustannuksia ovat mm. vapaaehtoiset vakuutukset, lahjat ja stipendit, muuta julkista tukea sisältävät kustannukset sekä laskennalliset kulut

Nuoret innovatiiviset kasvuyritykset – suhde muuhun julkiseen rahoitukseen

- Sallittuja tukimuotoja (1 ja 2 vaiheen rinnalla) ovat
 - Tekesin myöntämä rahoitus yrityksille (lukuun ottamatta de minimis -ehtoista rahoitusta)
 - ELY-keskusten yritysosastojen myöntämä tuki tuotteiden ja tuotantomenetelmien kehittämiseen (muu kuin de minimis -ehtoinen)
 - Sellainen julkinen rahoitus, johon ei sisälly tukielementtiä
- Ei-sallittuja tukimuotoja ovat
 - Kaikki muut julkista tukea sisältävät rahoitusmuodot
 - Muihin julkisiin tukiin liittyy kolmen vuoden karenssi vaiheen 1 rahoituksen myöntämishetkestä lukien

Tekesin rahoituskartta yrityksille

Rahoitus tutkimus- ja kehitys- (t&k) toimintaan (noin 80 % yritysrahoituksesta)

- Kaiken kokoisille ja ikäisille yrityksille, vaatimukset tiukimmat suurille kansainvälistyneille yrityksille
- Projektien osarahoitusta, joka myönnetään avustuksena (25 – 65 %) ja/tai lainana (50 -70 %)
- Rahoituksen laatuun ja prosentiosuuteen vaikuttavat hankkeen haastavuus, riskit ja markkinaetäisyys
- Merkittävät projektin aikana syntyneet tulot vähentävät hankkeen hyväksyttäviä kustannuksia
- Raportointivelvoite 5 vuotta hankkeen päättymisen jälkeen, jos merkittäviä liiketoimintamuutoksia
- Käyttötarkoitus käsittää laajasti myös ei-teknologiset kohteet: palvelut, konseptit, menetelmät, brändit, ...
- Rahoituksella voidaan mennä myös aiempaa lähemmäs markkinoita: pilotit, demonstraatiot, koetutanto, ..

Avustus pk-yrityksille innovaatiopalveluiden hankintaan (noin 5 % yritysrahoituksesta)

- Laaja käyttötarkoitus: kasvun, kilpailukyvn, kansainvälistymisen ja kaupallistamisen tuki palveluiden avulla
- Kustannukset rajattu tiukasti: Vain tietyt asiantuntijapalvelut hyväksytyjä kustannuksia – ei omia palkkoja
- Tukitaso korkea: 75 % kuitenkin korkeintaan 200 000 e / 3 vuotta yritystä kohden

Rahoitus nuorille innovatiivisille pienille yrityksille (noin 10 % yritysrahoituksesta)

- Tekesin ainoa yrityksen kokonaisrahoitustuote, jota myönnetään vain alle 6-vuotiaille kasvuyrityksille
- Tavoitteiden saavuttamiseen tarpeelliset kustannukset hyväksytään kokonaisuudessaan
- Käyttötarkoituksena on tukea yrityksen kasvua ja kansainvälistymistä sekä houkuttaa pääomasijoittajia
- Rahoitusmäärä merkittävä, jopa 1 000 000 € ja tukitaso korkea 75 % (avustusta tai lainaa)

De minimis (= vähämerkityksellinen tuki) avustus pk-yrityksille (noin 5 % yritysrahoituksesta)

- Väljä käyttötarkoitus, erityisesti innovaatiotoiminnan käynnistämiseen ja markkinaläheisiin t&k-projekteihin
- Rahoitusmäärä max 100 000 €/ päätös, tukitaso 35/50 (65 % kv), yhteensä max 200 000 € / 3 vuotta / yritys *

* 1.1. – 31.12.2010 tuki myönnetään ns. tilapäisenä rajoitettuna tukena. Yritykselle vuosien 2008-2010 aikana myönnetyn tilapäisen rajoitetun tuen ja vähämerkityksisen tuen yhteismäärä ei saa ylittää 500 000 euroa.